

『後継者がいない』で諦めていませんか？

## 事業承継・M&amp;A実践型研修

こんなお悩みにお答えします！！

M&Aについて  
知っておきたい事業承継のための  
譲渡を検討している事業拡大のための  
譲受を検討している8/23  
(水)

M&amp;Aを取り巻く現状と具体的な流れ



一般財団法人  
日本M&Aアドバイザー協会  
専務理事 / 事務局長  
株式会社ビザイン 代表取締役

松原 良太 氏

9/6  
(水)譲受側も知るべき！！  
M&Aにおける売却側・譲渡側の留意点とポイント9/15  
(金)譲渡側も知るべき！！  
M&Aにおける買収側・譲受側の留意点とポイント

※各回、30分の個別相談の時間を設けております。

9/22  
(金)第三者承継の新しいカタチ  
～継業、オープンネームプラットフォーム～

ココホレジャパン株式会社 代表取締役 浅井 克俊 氏

時間 各回13:30～16:00

会場 テクノサポート岡山  
中会議室・円卓会議室

定員 先着20名

対象 県内中小企業の経営者・  
後継者・支援機関担当者等

申込フォーム



# 講師プロフィール

## 松原 良太 氏

### 【略歴】

青山学院大学経済学部 卒業  
オーストラリアボンド大学 大学院 経営学修士課程(MBA)修了  
2007年中小企業のM&A(第三者事業承継)支援会社(株式会社ビザイン)設立  
2010年一般財団法人日本M&Aアドバイザー協会設立  
中小企業の友好的第三者事業承継への理解・普及活動、M&Aアドバイザー養成を手がける。

## 浅井 克俊 氏

2003年タワーレコードに入社。販促企画部長、ライブ事業部長を経て、2012年に縁もゆかりもない岡山県に移住。翌2013年ココホレジャパン株式会社を設立。地域おこしの取組として岡山を代表する魚ままかりをアンチヨビにした「ままチヨビ」を企画・開発。同事業の事業譲渡をきっかけに、M&Aでは承継機会の得られない地域の小規模事業の承継機会の創出を目指し、日本初のオープンプラットフォーム「ニホン継業バンク」を開設。地方の事業承継問題に真正面から挑んでいる。

## 参加申込方法

### 【PC・スマートフォンからお申込みの場合】

右記二次元コードを読み取る、もしくは下記URLより申込フォームに参加者情報をご記入の上お申込みください。

[https://www.optic.or.jp/okayama-ssn/event\\_detail/index/2976](https://www.optic.or.jp/okayama-ssn/event_detail/index/2976)



### 【FAXからお申込みの場合】

参加申込書に必要事項を記載の上、**086-286-9627まで**お申し込みください。

## 参加申込書

会社名		
所在地	〒 -	
部署・役職		
ふりがな 氏 名		
連絡先	TEL FAX	E-mail
参加日	ご参加のお日にちに○をつけてください。(複数可) ・全日程 ・8月23日(水) ・9月6日(水) ・9月13日(水) ・9月22日(金) ※申込〆切 各回開催3営業日前まで	
業種	該当する業種を○で囲んでください ①農業 ②林業 ③漁業 ④建設業 ⑤製造業 ⑥運輸業 ⑦卸売・小売業 ⑧飲食業・宿泊業 ⑨医療・福祉 ⑩サービス業 ⑪支援機関 ⑫その他 ( )	

### 【お問い合わせ先】

公益財団法人岡山県産業振興財団 中小企業支援課 担当：近藤・樫村

TEL：086-286-9626 FAX：086-286-9627 E-mail：sinfo@optic.or.jp